

Immobilier

42h

Carte T/G/S



# PACK 42H MON CLUB IMMO

## Objectifs de la formation

- Maîtriser les fondamentaux juridiques et le cadre juridique du mandat immobilier.
- Concevoir et mettre en œuvre une stratégie marketing efficace.
- Sécuriser ses pratiques commerciales et valoriser juridiquement ses actions de prospection et de promotion.

## Durée de la formation

42h

## Moyens techniques

- Assistance technique et pédagogique 7j/7 9h19h Encadrement pédagogique assuré par Julien Tabore et son équipe.
- Encadrement technique assuré par Médéric Adam et son équipe.

## Accès Technique

Formation 100 % en ligne en accès illimité 24 h/24 et 7 j/7 via la plateforme e-learning.

## Moyen pédagogique

Formation présentée sous format vidéo.  
Quiz de fin de formation pour valider l'acquisition des connaissances (Score minimum : 80 %).

## Public concerné

Agent immobilier, agent commercial indépendant, dirigeant d'agence immobilière.

## Pré-requis

Avoir un ordinateur et une connexion internet.

## Programme de la formation en ligne

- 1 Juridique immobilier et fiscalité immobilière
- 2 Marketing immobilier et webmarketing immobilier (IA)
- 3 Déontologie immobilière
- 4 Non-Discrimination à l'accès au logement

## Responsable pédagogique de la formation

### Formateur - Enseignant - Juriste

Julien Tabore est un Responsable Pédagogique et Formateur expérimenté, spécialisé dans l'enseignement et la formation. Titulaire d'un Master 2 et de 2 Masters 1 en Droit.

[aide@amjt.fr](mailto:aide@amjt.fr)



Formation accessible aux personnes atteintes d'un handicap auditif, moteur, cognitif

AM&JT SAS au capital de 1 euro AM&JT,  
RCZ Rodez, Château la Roquette, Lapanouse  
12150 SEVERAC D AVEYRON, 83459512600030